

Fundusze unijne

W PYTANIACH I ODPOWIEDZIACH

w numerze

- Cross-financing jako optymalny sposób finansowania | 1
- Najem lokalu można sfinansować ze środków z UE | 2
- Zagraniczne staże drogą do sukcesu | 3
- Dotacje nie tylko na działalność rolniczą | 4
- Wkład własny jako warunek dofinansowania | 5
- Studium wykonalności na etapie planowania projektu | 6
- OZE może potrzebować raportu oddziaływania na środowisko | 7
- Beneficjent może uzupełnić brakujące dokumenty | 8
- Precyzyjne zaplanowanie projektu ułatwia jego realizację | 9
- Trzeba uważać na obowiązek archiwizacyjny dokumentów | 10
- Nie zawsze niezbędne są tablice informacyjne | 12
- Dobre zarządzanie projektem uchroni przed karami | 13
- Kierownik jednostki decyduje o niskiej jednostkowej wartości | 14
- Korekty finansowe za błędne udzielenie przetargu | 15
- Kosztów przygotowania wniosku nie zwiększają wartości inwestycji | 16

Beneficjent może ubiegać się o dotacje na projekty łączone

PYTANIE

Spotkaliśmy się ostatnio z pojęciem cross-financing. Co ono dokładnie oznacza?

ODPOWIEDŹ

Cross-financing jest to tzw. elastyczny sposób finansowania projektów, polegający na dofinansowaniu projektu inwestycyjnego (zakup maszyn lub wyposażenia, roboty budowlane, nabycie oprogramowania) komplementarnymi działaniami miękkimi – przeważnie szkoleniowymi lub doradczymi.

WYJAŚNIENIE Cross-financing dopuszcza również przy projektach szkoleniowych możliwość dokonywania zakupów związanych z nabyciem środków trwałych lub wytworzeniem infrastruktury. W przypadku tego rodzaju projektów będą to raczej prace remontowe, zakup mebli lub komputerów.

Wprowadzenie takiej regulacji jest związane z podziałem udzielanego wsparcia z funduszy europejskich na Europejski Fundusz Rozwoju Regionalnego (projekty inwestycyjne) oraz Europejski Fundusz Społeczny (projekty miękkie). Stosowanie cross-financingu musi być dopuszczone przez regulamin konkursu, a ponadto ponoszenie takich wydatków powinno być uzasadnione osiągnięciem tzw. spójności projektu.

Generalną zasadą jest, że cross-financing dotyczy maksymalnie do 10% (w szczególnych przypadkach 15%, np. projekty realizowane w ramach tzw. Europejskiej Współpracy Terytorialnej) kosztów kwalifikowalnych, czyli objętych dofinansowaniem.

W ramach perspektywy finansowej 2007–2013 cross-financing był wykorzystywany przede wszystkim przy Programie Operacyjnym Kapitał Ludzki oraz Programie Operacyjnym Innowacyjna Gospodarka.

Podstawa prawna:

- Rozporządzenie Rady (WE) nr 1083/2006 z 11 lipca 2006 r. ustanawiające przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności i uchylające rozporządzenie (WE) nr 1260/1999.

Jan Kordasiewicz
wspólnik zarządzający,
Kancelaria Doradztwa Gospodarczego
Cieślak & Kordasiewicz



Zadaj pytanie naszym ekspertom
funduszeunijne@wip.pl

OD REDAKCJI



Szanowny Czytelniku!

W najnowszym numerze miesięcznika „Fundusze unijne w pytaniach i odpowiedziach” zwracamy szczególną uwagę na źródła finansowania przedsięwzięć w różnych branżach oraz najważniejsze obowiązki beneficjenta podczas składania wniosku o dotację.

Nasi eksperci odpowiadają m.in., czy możliwe jest przeznaczenie części dofinansowania unijnego na koszty związane z wynajmem lokalu lub opłatami eksploatacyjnymi oraz czy rolnik może ubiegać się o wsparcie na swoją działalność pozarolniczą. Ale to nie wszystko. Wyjaśniamy, czym jest studium wykonalności i jak prawidłowo je przygotować.

Ponadto staramy się wytłumaczyć, na czym polega archiwizacja dokumentów i dlaczego jest tak ważna podczas całego czasu realizacji inwestycji. Oprócz tego nasi eksperci wskazują najważniejsze zasady, jakimi trzeba się kierować przy zarządzaniu projektem unijnym, aby móc liczyć na jego sukces.

Zapraszam do lektury!

Anna Śmigulska-Wojciechowska

Nasi partnerzy



Opłaty, jakie można sfinansować, zależą od rodzaju dotacji

PYTANIE

Czy istnieje taka możliwość, aby z dofinansowania ze środków pochodzących z Unii Europejskiej pokryć koszty najmu lokalu, jak również opłat eksploatacyjnych?

ODPOWIEDŹ

To zależy od tego, jaki projekt realizujemy i z jakiego dofinansowania korzystamy. W niektórych sytuacjach koszty bieżące polegające na sfinansowaniu np. czynszu za najem lokalu i innych opłat nie mogą być pokryte ze środków unijnych, ale w niektórych taka możliwość istnieje. Warto więc każdorazowo sprawdzać w dokumentacji, jakie wydatki mogą zostać uznane za kwalifikowalne, a jakie nie.

WYJAŚNIENIE Zazwyczaj wydatki bieżące nie są kwalifikowane w projektach inwestycyjnych, zakładających rozwój firmy. Środki na rozszerzenie prowadzonej działalności gospodarczej przewidziane są bowiem na nowe inwestycje służące wzrostowi konkurencyjności i innowacyjności firmy. Rozporządzenie ministra rozwoju regionalnego (obecnie: minister infrastruktury i rozwoju) wyjaśnia, że takie przedsięwzięcia dotyczą nowych inwestycji w środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne. Nie należą do nich bieżące koszty funkcjonowania firmy.

Projekty nieinwestycyjne wymagają innych wydatków

Natomiast znaczna część wydatków w takich projektach nieinwestycyjnych koncentruje się na samym udzielaniu wsparcia czy świadczeniu usług (szkoleniowych, doradczych, innych) osobom będącym uczestnikami projektu. Taka działalność wiąże się jednak często także np. z koniecznością wynajmu biura, sal szkoleniowych, w których zapewniany jest dostęp do Internetu, wszystkich mediów itd.

Wydatki bieżące dla dobrej realizacji

Ponieważ wskazane koszty są ściśle związane ze świadczeniem wspar-

cia uczestnikom projektu, mogą być one sfinansowane ze środków europejskich. Stanowią najczęściej tzw. koszty pośrednie, czyli w zasadzie wydatki organizacyjne, koordynacyjne, bez których cały projekt nie mógłby sprawnie funkcjonować.

Wsparcie unijne adekwatne do działania

Co ważne, finansowanie takich bieżących kosztów musi być ściśle związane z realizacją projektu. Nie ma np. możliwości wsparcia unijnego na czynsz za całe biuro firmy, jeśli na cele dofinansowanego przedsięwzięcia wykorzystywany jest tylko jeden pokój. Całość opłaty należy wtedy podzielić proporcjonalnie do wielkości powierzchni używanej w projekcie.

Podstawa prawna:

- Rozporządzenie ministra rozwoju regionalnego z 15 grudnia 2010 r. w sprawie udzielania regionalnej pomocy inwestycyjnej w ramach regionalnych programów operacyjnych (ze zmianami z 26 listopada 2013 r.).
- Wytoczne w zakresie kwalifikowania wydatków w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki z 2 kwietnia 2014 r.

Agnieszka Pogorzelska
ekspert ds. funduszy europejskich w Centralnym Punkcie Informacyjnym

